

DURACION, CALENDARIO Y TITULACIÓN

MOTIVACIÓN DE RECURSOS HUMANOS



24, 27 y 28 de febrero. 12 horas lectivas.

Viernes, lunes y martes.

De 16,30 a 20,30 horas.

Al término del Curso se entregará Diploma de Asistencia otorgado por la Escuela de Negocios de la Fundación General de la Universidad de Alicante en colaboración con MECEMSA Consultores, a todos aquellos participantes que hayan asistido al total de las horas programadas.

LUGAR DE CELEBRACION

MOTIVACIÓN DE RECURSOS HUMANOS



Escuela de Negocios de la Fundación General de la Universidad de Alicante.
Edificio Germán Bernácer.

INSCRIPCIÓN Y MATRICULA

MOTIVACIÓN DE RECURSOS HUMANOS



La cuota de inscripción es de 100 €.

INFORMACIÓN E INSCRIPCIONES

ESCUELA DE NEGOCIOS

Edificio Germán Bernácer
Universidad de Alicante

Telfs.: 965 90 93 73 / 965 90 94 48

Fax: 965 90 93 69

Web: <http://www.enegocios.ua.es>

e-mail: escuela.negocios@ua.es

Motivación
CURSO DE de Recursos Humanos

ORGANIZAN:



Universitat d'Alacant Fundació General

Universidad de Alicante Fundación General



COLABORA:



CURSO DE

MOTIVACIÓN DE RECURSOS HUMANOS

24, 27 y 28 de febrero de 2006



Universitat d'Alacant Fundació General

Universidad de Alicante Fundación General

MOTIVACIÓN DE RECURSOS HUMANOS

OBJETIVOS

MOTIVACIÓN DE RECURSOS HUMANOS



¿Por qué nos movemos, por qué actuamos de esta manera?, la respuesta a esta pregunta es muy fácil. Simplemente nos movemos por una fuerza interna o externa que hace que nos encaminemos hacia un sitio u otro. A este impulso se le conoce como Motivación. La motivación es el factor clave para conseguir éxito en nuestro desarrollo profesional.

Con este curso pretendemos

- Concienciar al alumno de la importancia de motivación.
- Proporcionar los conocimientos y habilidades necesarias para poder motivar a los trabajadores o aquellos que nos rodean.
- Saber elegir entre el tipo más adecuado de motivación según el momento y la persona a quién me dirija.
- Capacitar al alumno a conocer a las personas que tiene que motivar.

DIRIGIDO A...

MOTIVACIÓN DE RECURSOS HUMANOS



1. Profesionales que deseen actualizar y profundizar sus conocimientos en la materia.
2. Licenciados o diplomados que deseen prepararse para realizar futuras negociaciones en sus trabajos y en la vida cotidiana.
3. Estudiantes que quieran conocer la importancia de la negociación y quieran obtener una base para el futuro.
4. El curso está dirigido a directivos, técnicos y profesionales, que quieran ampliar sus habilidades de negociación.
5. En general a todas aquellas personas que deseen ampliar sus conocimientos y habilidades en el marco de la negociación.

METODOLOGÍA

MOTIVACIÓN DE RECURSOS HUMANOS



Las clases serán impartidas en grupos reducidos lo que conlleva a una formación altamente personalizada. La cercanía profesor-alumno está presente en todo momento.

Nos gusta que el alumno se sienta cómodo e identificado con lo que se está estudiando, por ello nos adaptamos a sus necesidades, usamos modernos medios audiovisuales.

El uso de una metodología activo-participativa de los alumnos ha sido la clave de nuestro éxito.

Los métodos que utilizamos y que se usarán a lo largo del curso de Habilidades de Negociación son diversos, todos ellos haciendo al alumno participe en todo momento.

Nuestra metodología se basa en teoría y práctica combinadas ambas desde que empieza el curso hasta que acaba.

Para que las explicaciones queden claras se realizarán prácticas de negociación, casos prácticos del tema. La participación continua del alumno crea un ambiente adecuado para el aprendizaje de la materia.

La interacción y participación de los alumnos en la dinámica de la clase facilita el aprendizaje y la motivación. Nuestra experiencia es que el trabajo en equipo fomenta la participación y aumenta el aprendizaje.

PROGRAMA

MOTIVACIÓN DE RECURSOS HUMANOS



1. **Motivación y valores en el ambiente de trabajo.**
 - Construir el propio éxito

2. ¿Qué nos lleva a la acción?

- La importancia de la motivación
- El ciclo motivacional
- Tipos de motivación
- Conocer las motivaciones de los trabajadores

3. Saber motivar

- La influencia del líder
- Automotivación: motivarme yo para poder motivar
- Diagnóstico del potencial
- Claves emocionales

4. Gestionar la relación superior-subordinado

- Técnicas de motivación
- Técnicas de apoyo a la motivación
 - Mantener la motivación e interés de los trabajadores

PROFESORADO

MOTIVACIÓN DE RECURSOS HUMANOS



- **Margarita López Romero**
Directora del departamento de Recursos Humanos de MECEMSA Consultores.
- **Carmen González Arenas**
Licenciada en Sociología y Master en Recursos Humanos. Desempeña su profesión como docente y consultora en MECEMSA Consultores.